

“

"Ons bedrijf is vooral gegroeid op inbound sales. We hebben nooit echt meegedaan aan outbound sales. Proactify heeft voor ons heel succesvol de eerste stappen naar een outbound salesverhaal gezet. Tijdens een proefproject hebben zij meer dan 30 heel interessante afspraken vastgelegd. Ook de debriefing en de algemene opvolging zat feilloos in elkaar. Het was een heel aangename samenwerking en we bouwen nu ook verder aan een lange termijn samenwerking. Bedankt Proactify!"

Jakob Lorré (Well Played)

